



Hughes Europe ist die operative Vertriebs- und Marketingorganisation von Hughes Network Systems, LLC (HUGHES), einem seit über 50 Jahren innovativen Anbieter von Satelliten- und Multitranporttechnologien und -netzwerken. HUGHES bietet Breitbandausrüstung und -dienste, Managed Services mit intelligentem, softwaredefiniertem Netzwerkbetrieb sowie umfassenden Netzwerkbetrieb für Millionen von Privatkunden, Unternehmen, Regierungen und Kommunen weltweit. Wir sind ein dynamisches Unternehmen, das sich auf die Entwicklung und Implementierung innovativer Kommunikationslösungen für die Bereiche Verteidigung und Wirtschaft spezialisiert hat. Unsere Mission ist es, unsere Kunden bei der Erreichung ihrer Ziele durch optimale Lösungen zu unterstützen.

<https://europe.hughes.com>

Über die Position:

Wir suchen einen erfahrenen

Defence Sales Manager (m/w/d)

Standort: 64347 Griesheim, Deutschland (Remote-Arbeit möglich)

Sie sind zuständig für unsere Vertriebsaktivitäten im Bereich Verteidigung / Militär in Deutschland und anderen Regionen. Die Stelle ist in unserem Büro in Griesheim angesiedelt, bietet aber auch die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten.

Hauptverantwortlichkeiten:

Geschäftsentwicklung und Kundengewinnung:

- Aufbau und Pflege eines starken Verteidigungsnetzwerks in Deutschland
- Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten im Bereich Verteidigung / Militär
- Federführende Erstellung von Angeboten und Vorschlägen für das Verteidigungsministerium und andere Organisationen
- Entwicklung von Strategien zur Erreichung der Umsatzziele

Geschäftserfolg:

- Federführende Erstellung von Angeboten und Vorschlägen für das Verteidigungsministerium und andere Organisationen
- Wettbewerber analysieren und Chancen identifizieren
- Angebote und Präsentationen erstellen
- Vertriebsaktivitäten für Unternehmen:
- Geschäftsmöglichkeiten in bestehenden und neuen Kundenkonten entwickeln
- Beziehungen zu Entscheidungsträgern auf C-Level aufbauen
- Cross-Selling- und Upselling-Möglichkeiten identifizieren

Marketingaktivitäten:

- Unterstützung bei der Entwicklung von Marketingstrategien und -kampagnen
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- Marketingmaterialien erstellen



Teamkommunikation:

- Zusammenarbeit mit anderen Teams zur Erreichung der Unternehmensziele
- Regelmäßige Berichterstattung an die Geschäftsleitung

Anforderungen:

- Erfahrung im Vertrieb in militärnahe Organisationen und das Verteidigungsministerium in Deutschland
- Starkes Netzwerk in der deutschen Verteidigungsgemeinschaft
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Fähigkeit, komplexe technische Lösungen zu verstehen und zu vermarkten
- Erfahrung in der Leitung von Teams und Projekten
- Muttersprache: Deutsch, verhandlungssichere Englischkenntnisse

Unser Angebot :

- Ein dynamisches und internationales Arbeitsumfeld
- Attraktive Sozialleistungen und Entwicklungsmöglichkeiten
- Die Chance, ein wachsendes Unternehmen mitzustalten
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeiten zur Telearbeit

Klingt nach Ihrer Herausforderung? Bewerben Sie sich jetzt!

(Hughes Network Systems Europe ist ein Arbeitgeber, der Chancengleichheit bietet und Bewerbungen von qualifizierten Kandidaten aller Nationalitäten und Hintergründe begrüßt.)

Kontaktinformationen:

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung in englischer Sprache an:

HRGermany-Jobs@hugheseurope.com

Hughes Network Systems GmbH
Personalwesen
Frauke Roth
Telefon: +49(0)6155-844-192
Ottostraße 9
64347 Griesheim, Deutschland
www.europe.hughes.com

LinkedIn :

<https://www.linkedin.com/jobs/view/4351634510/>